



中国管线钢·能否搭乘

石油发展的快车？

吴春晓

也许大家注意到了这个现象：板材和线材价格自去年以来，连续上涨。从2月份建筑用钢材的价格执行情况来看，线材、螺纹钢与去年同期价格相比，涨幅均超过了50%，中厚板涨幅也达到27%，3月份上涨势头有所减缓。但3月比2月线材价格上涨150元/t，大规格螺纹钢价格上涨130元/t，中厚板上上涨150元/t，环比分别增长4%、3%和3%，这个速度超过了上年同期增速。与此同时，管材的涨幅还远没有达到这个幅度。中国钢管协会的一份资料认为，尽管钢管的价格升幅较大，但从八大品种价格指数看钢管产品，尤其是无缝管的价格指数尚未达到历史最高水平，2003年12月末，价格指数98.27点，较八大品种平均指数105.86点低7.59点， $\Phi 159 \times 6$ 无缝管的价格4545元/t，与八大品种平均价

格接近，性价比不尽合理。而钢管所用原材料价格猛涨，2003年12月份生铁上涨1010元/t，废钢上涨604元/t，原材料的价格上涨超过50%。据有关资料显示，钢管产品中石油行业用的“横”、“竖”两类管材，则上涨幅度更少，中石油商务在2003年10月份组织的一次采购量达到23万t的石油专用管的集中采购中，石油专用管价格达到了历史最低点。春暖花开，又到了石油行业的采购季节，3月初，中石油与有关钢管企业进行了初步的沟通，面对钢管行业的涨价内在需求和石油行业的发展动力，今年春季的石油专用管的采购，引起了大家的关注，虽然买家与卖家对于各自的利益都寸步不让，对于最终能达成的成交价也是讳莫如深，但仔细分析石油与钢铁这两个行业都在国民经济中起到重要作用，双赢是

最佳结果。

我国石油、天然气行业主要的生产过程为：地质勘探、开采、输送、炼油、其他化学加工、发电及直接使用。这些生产过程使用的钢材品种主要为勘探、开采用钢材品种（油井管、钻井机械、海洋石油平台等）、输送用钢品种（管线用钢、加压机用钢等）及石化行业用钢（压力容器板、不锈钢管等）。油井管（业内俗称竖管）和管线钢（业内俗称横管）是石油用钢中用量最多的专用品种，对石油生产影响最大。

据中国钢管协会提供的资料表明，2003年钢管行业国内钢管市场占有率达到约93%，表现比较突出的是石油专用管基本满足了石油工业发展的需要，全年进口石油专用管26.05万t（若包括焊管3.28万t，合计为29.33万t），出口石油专用管27.81万t，在进口的47.45万t无缝钢管中，油井管和锅炉管共计41.69万t，占进口量的87.8%，油井管的进出口基本平衡，国内无缝管缺口较大，尚不能满足要求的品种主要是高压锅炉管。在焊管进口中，高钢级的管线管34.84万t，占总进口量的53.7%，主要为西气东输的大口径直缝焊管。

我国石油行业目前分为三部分，即中国石油天然气集团公司（简称中石油）、中国石油化工集团公司（简称中石化）和中国海洋石油总公司（简称中海油）。中石油拥有黄河以北的20多个陆地油气田，其原油产量占全国产量的60%以上，天然气产量占全国产量的67%以上，因此在石油用钢方面，中石油是全国最大的买家，他的采购价是市场成交价的重要参照。

据中国石油天然气股份有限公司负责石油专用管采购的电子商务部商务处王战副处长介绍，中石油每年需求的竖管大约为60万t左右，是中国石油所有物资中资金占用量最大的一种。据中石油有关部门统计，近年来采购资金达到数十亿元。这一巨大采购量，奠定了中石油作为中国第一石油专用管消耗大户的地位。2003年中石油的采购方式作了重大改革，石油专用管的采购归口到中石油的电子商务部，实行集中采购。

王战向记者介绍说，自2003年集中采购以来，石油专用管的采购价创历史最低，目前一直是按这个价格供货。但是由于钢铁原材料的上涨，当时参加集中招标的企业宝钢股份、天津钢管、成都钢管、希姆莱斯钢管、常州宝钢等9家供应商，其中有些企业现在已经向中石油提出了石油专用管的涨价申请，特别是一些调坯轧材制管企业，更是表示目前的供货价位难以接受。对此，王战认为是可以理解的。面对成本压力，钢管涨价已是不争的事实，钢管企业自己也需要有一个合理的利润空间，关键在于涨价的幅度，究竟涨价的幅度达到多少合适，这要考虑到石油与供应管材企业双方的利益。

石油专用管从20世纪80年代的进口量占到80%以上，到2003年的国产材占到总用量的95%，石油与钢铁行业付出了巨大的努力。目前一般的石油专用管的生产标准都是按照美国的API标准，API对于石油专用管标准来说只是一个入门标准，国外石油专用管先进生产厂家按API标准生产的产量只占到其产品的30%，其余70%都是按非API标准产品，也就是说，绝大部分都是按高于API标准生产的。但是，国产材的生产产品标准基本上都是API标准，基本满足石油专用管的低端市场，而石油专用管的高端市场还是进口产品的天下。而且据石油业内人士反映，我国石油专用管同一个品种在产品质量上与国外还是有一定差距的，如国外油管卸扣次数大约在7~8次，而国产油管2~3次就会产生粘连现象。在售价上，国产石油管与进口石油管的差价平均每吨在1000元左右，所以国产石油专用管的售价与进口石油管的价格要有一个合理的差价，如果国产管的价格上涨，与进口管的差距不大或者高于进口管的话，那么石油用户用进口产品的倾向性就会更大一些，国外产品趁机打进来，这块市场如果丢了的话，以后再找回来，就不太容易了。这对石油行业和钢铁行业来讲，都是不利的。另据王战介绍，石油部门面对石油专用管采购成本的增加，目前也在积极应对，想办法来减少原材料上涨带来的压力，如可以修旧利废，把库存积压的、或者旧的

利用起来，尽量减少订货量。这样相对钢铁企业来讲，就是减少消费需求。

王战在接受记者采访时，反复强调石油关系到国家的能源安全，石油行业希望使用国产管，希望与钢铁行业坐下来，好好研讨，形成双方共担风险、平稳发展的双赢局面。另外，石油专用管从发展来看国内的生产规模将达到 200 万 t/年，而石油专用管每年的用量大约在 90 万 t/年，可以预见，今后，石油专用管的市场竞争会十分激烈。

石油行业用钢还包括“横”管，指石油专用管以外管线钢、型材、板材等产品，据中石油股份公司专门负责这部分材料采购的中石油电子商务部商务处的李冬岩介绍，中石油股份公司每年这部分的用量大约为 170 万 t 左右。据他提供的一份资料显示，2003 年中国石油股份公司钢铁类产品总消耗量为 176.86 万 t，其中石油行业主要消耗的品种：无缝钢管平均上涨 600 元/t；中厚钢板平均上涨 900 元/t；焊接钢管平均上涨 800 元/t。各品种平均后按 700 元/t 上涨，2003 年中石油股份公司生产成本上涨 12.83 亿元。

石油行业成本的上升关系到石油的市场价格，对于国民经济的运行有着深刻的影响。因此，李冬岩认为钢铁行业对于石油行业应该加强直供联系，对于目前钢材的涨价有合理回归的一部分，但也不排除有一部分经销商，利用手中的资金大量囤积或者恶意炒作，使市场资源出现人为的紧张，所以对于石油用户，希望钢铁企业能进行直供，以保证货源。如今年宝钢向中石化供应钢材有望突破 20 万 t，中石化日前在北京与宝钢集团下属的宝钢股份钢管分公司、鲁宝钢管公司、五钢公司、浦钢公司等 4 家企业签订了《钢材保供战略框架协议》。中石油股份公司的采购方式与其他企业不太相同，通过电子商务的平台，形成了一个类似于超市的供货渠道，用钢企业直接在这个平台上采购，供货企业也在这个平台上提供资源。今后几年，是我国建设能源管道输送的高峰年，据测算，未来 10 年内，我国需要油气管线用钢总量达 850 万 t 左右，管线钢的采购量会较大，所以钢铁行业与石油行业在管线钢的采购上，是可以形成良好的直供关系的。

今年以来，与石油消费密切相关的汽车、钢铁、化工、电力，以及交通运输等领域均将继续保持较高增长，受国内需求增势强劲，资源紧张，以及调价和国际价格高位攀升等因素影响，国内成品油价格从 2003 年 12 月份出现强劲上扬后，走势基本保持高位坚挺。据国家发改委价格监测中心对 32 个中心城市油品价格监测，到 2004 年 2 月 18 日汽油和柴油市场平均零售价分别达到 4050 元/t，和 3601 元/t，比国家规定的零售标准价，汽油平均高出 12 元，柴油高出 2 元；比 2004 年 2 月 10 日的监测价格，汽油约回落 13 元，柴油约回落 10 元。这显示出资源紧缺的状况出现缓解，但价格仍在高位徘徊。

有业内人士称，由于经济快速增长，特别是重化工业快速发展，预计今年未来两三个月，我国石油需求将保持 6.5% 的增速，绝大部分油品需求将有一定幅度增长。据分析，在 39 个工业大项中，耗能和耗油多的制造、冶金、机械、器材、化工的比重达到 50% 以上，标志着我国已进入高耗能和重化工业时期。与此相对应，去年我国原油、成品油进口首次突破 1 亿 t，成为世界第二大石油消费国。石油行业“十五”期间发展重点为：一是加强国内石油勘探，增加后备储量，实现东部稳产、西部和海洋有较大发展的目标；二是加快天然气基础设施建设，改善能源结构；三是坚持利用国内外资源的战略方针，积极拓展海外油气勘探开发业务；四是加快建设国家战略储备库，保障国家石油供给安全。这些发展方向都为钢铁行业与石油行业提供了广泛的合作空间。共谋发展实现双赢，是双方的最佳结果。

